目录

CONTENTS

01 理解知乎的基本算法
简单说明威尔逊算法

02 新账号的运营准备工作
知乎严格的封号机制下，怎么养号

03 如何打造优质的回答
简单说说：优质内容的打造过程

04 如何获得知乎推荐，快速涨粉
你的账号起飞的关键

VISIT…

LANZAROTE Caliente.COM

01

理解知乎的基本算法

威尔逊算法对排名和推荐的影响

理解知乎的基本算法

知乎的威尔逊算法

$$n = u + v$$

$$p = u/n$$

$$S = \left(p + \frac{z_\alpha^2}{2n} - \frac{z_\alpha}{2n}\sqrt{4n(1-p)p + z_\alpha^2}\right) / \left(1 + \frac{z_\alpha^2}{n}\right)$$

u表示赞同，v表示反对，n表示总票数，p表示赞同率，z是正态分布的分位数（参数），S表示最终的威尔逊得分。

作者：马力_可能性与大设计

- 结论

（1）**当总票数较小的时候，获得赞同的答案，得分 score 会迅速增加。**总投票数越多，赞同票对得分score的影响越小。同时，投票数较多，得分score较高的答案，开始获得反对票时，得分会快速下降。得分score越低，下降速度越慢。

（2）score 的取值范围为（0,1），且与投票总数无关。(旧算法中，score=加权赞同-加权反对，不同问题之间得分差别较大，无法横向比较）。

（3）n **越小，威尔逊算法的修正效果越强。**

知乎的权重

之前说到的数值Z就是权重的重要影响系数——**权重。**

目前根据实操情况已知：

权重会影响到相同赞同和反对下的回答排名，相同赞同和反对数的回答，权重越高，点赞排名上升越快，反对排名下降越慢；

权重的重要影响因素：收藏、感谢等

结论

目前权重官方没有公布计算公式，**一个用户在某个专业领域的权重，除了收藏和感谢有所影响之外，成为优秀回答者、提升盐值、实名认证等均有可能影响。**

当然这个对问题的推荐影响不大，即使是没有权重的小号，在知乎的机制之下，依旧有可能获得高曝光和高赞。

权重

目前权重官方没有公布计算公式，但经过我们多次测试后发现影响权重的因素，可能有：

- **收藏**
- **感谢**
- **盐值**
- 成为优秀回答者
- 成为付费会员
- 提升盐值
- 实名认证

ps:**权重是分领域的。**
比如，你经常回答动漫领域的话题，并且在这个领域获得许多赞同，那么动漫话题的权重可能会增加到 100（假设的）。但你在没有回答过的读书、金融等其他领域的权重可能还是 0。

盐值

知乎盐值分布范围在 0 - 1000 之间，**分值高说明该用户专业友善可信赖。**根据注册时的信息完善程度，用户会获得一个 260 - 300 之间的初始盐值。后续盐值的增减随用户的行为累积计算，每周更新一次。

知乎盐值从**「基础信用」**、**「内容创作」**、**「友善互动」**、**「遵守规范」**、**「社区建设」**五个维度进行综合计算，每个维度的指数计算原理，可看：

https://www.zhihu.com/term/credit

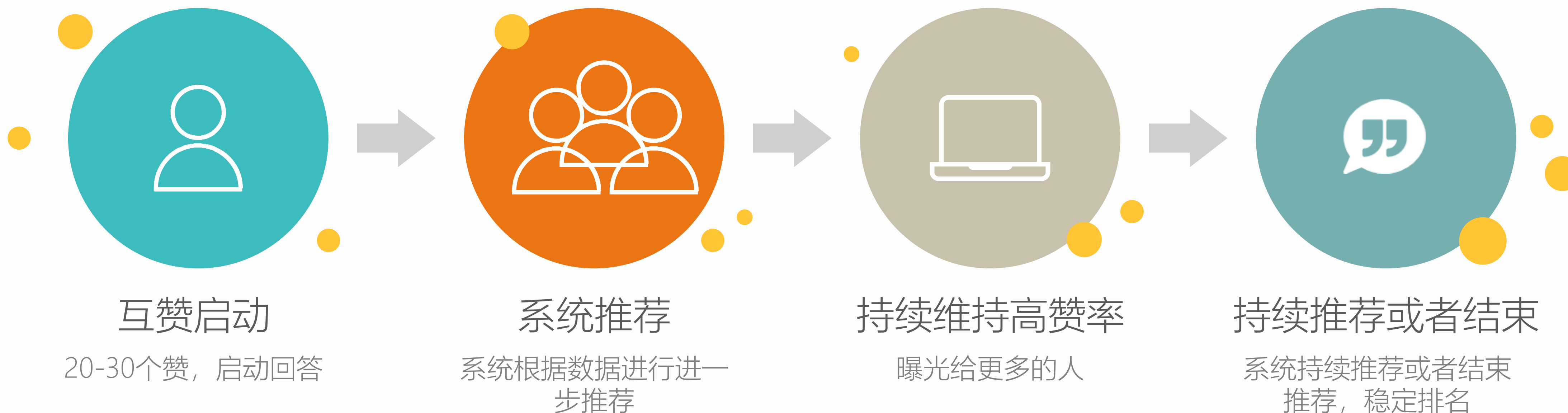
理解知乎的基本算法

好像有点复杂？？？

记住一点：知乎的算法是为了优质内容获得更多的曝光而服务的。

其中，点赞率（注意不是点赞数），是我们最应该关注的指标之一。

理解知乎的基本算法


互赞启动
20-30个赞，启动回答
系统推荐
系统根据数据进行进一步推荐
持续维持高赞率
曝光给更多的人
持续推荐或者结束
系统持续推荐或者结束推荐，稳定排名

更多资料，欢迎访问 www.wenku120.com

常见问题答疑

Q1：为什么知乎回答或文章需要冷启动/互赞求助?

A：在回答发布后的**2 小时内**，知乎会把你的内容，进行**小范围测试**（比如 50人）。可能这50 人出于工作忙、睡觉等其他原因，没能给你的内容点赞，导致这个回答，没有获得足够的赞数。那这个回答，很有可能就"凉"了。冷启动/互赞就是"做弊"，帮你在一定时间内，获得更多的用户点赞，增加曝光量。

Q2：过了 2 小时之后再求赞，是否可以呢?

A：**不可以。**我们利用了 100 个小号进行了测试，超过冷启动时间，即使再给文章 70+ 点赞，知乎的推推荐也不高。

不过你回答后，在一个问题下排名前 5 ，该问题**上热榜后**（即便距离发布该回答已经超过了 2 小时），**求 30 - 50 个赞，会让你的回答获得更好的排名**，得到更多的曝光量。

注意，**知乎反作弊机制，对热榜回答的求赞监测很严格**，一旦发现你刷赞，轻则删除回答，重则把你以前获得的全部赞数清零，甚至是账号禁言几天或封号。

ps:知乎对处罚过的账号，一般会限流。

常见问题答疑

Q3：为什么回答借助启动赞排名靠前了，但赞数还是很少？
A：**冷启动点赞像一支兴奋剂**，只能暂时让你的回答排在前面，以便获得更多的浏览量。但你的回答质量差，很多用户看了之后都不买账，你觉得他会给你点赞吗？所以过不了多久，你的回答就会被其他优质回答挤下来，基本没有翻身的机会。因此，请记住**内容优质是关键**。

关于这点，还得多说两句，不少的小伙伴的回答在某个问题下排位前 3，但不久之后排名 5-10 了,这种现象在热榜上最常见，可能是被恶意踩了，但更可能是你的回答内容不够吸引人，因为**排位前 3 的回答跟问题形成了相辅相成的关系，彼此带来浏览量**。想恶意踩的人一般不会踩这些回答，毕竟踩了之后，浏览量可能会大大减少，问题会下热榜。

Q4：假如我白天很忙，晚上才有空爬楼点赞，这种点赞有用吗？
A：如果一篇回答，作答浏览量特别大的问题，比如当前在热榜排名前 20，在发布后 2 小时内，**达不到 10 – 20 个赞，甚至在 5-10 小时内都没有突破 50 个赞**，基本上回答已经凉了，再点赞的意义不大。

Q5：以前有个回答非常优质，但启动赞不够，还能通过点赞救活回答吗？
A：同领域的知乎超级大V 点赞、赶上热榜、内容自荐（知乎V5的特权），能"救活"之前的回答。此外，**只有唤起用户情绪的内容，才是优质内容。并不是你花几天的时间写的回答就是优质。**

更多资料，欢迎访问 www.wenku120.com

总结：

冷启动其实就是利用知乎小范围测试的漏洞，短时间内给回答达到一定的赞，符合知乎的推荐机制对赞数的要求，知乎会把该回答推送给更多用户。至于之后回答是否获得高赞，就要回归你回答的内容是否优质，以及是否善于引导用户点赞。

ps:建议晚上 10 点后就不要发布回答了。

知乎反作弊机制

设计初衷：
知乎净化社区，**防止利益集团，利用推荐机制的漏洞耍阴招**，比如恶意踩别人的回答或举报等情况，设计了作弊机制。

知乎反作弊机制，常见雷坑：
知乎会**暂时屏蔽刚发布的回答 10 分钟**，即发布回答 10 分钟之内，其他人点击你分享的链接，给你点赞，网页可能会出现 404 错误的提示。

知乎利用这个方法，**防止别人快速刷赞**。知乎会对刷赞这种作弊行为，进行记录。

官方对刷赞行为处罚很重，一旦发现，轻则删除回答（盐值高于 500 或知乎大 V 有1次机会），但一般会把你账号之前获得的点赞清零，即消赞，**情节严重的会直接封号**。

知乎 - 404

你似乎来到了没有知识存在的荒原...

来源链接是否正确？用户、话题或问题是否存在？

返回首页 或者 返回上页

更多资料，欢迎访问 www.wenku120.com

常见问题答疑

Q：直接点赞就可以吗？什么情况会消赞？

A：求赞者最好在发布回答后的10-15 分钟（如果回答有视频的话，一定要等到视频审核完，再过 10 - 15 分钟），以链接形式分享到点赞群。点赞者点击链接，进入回答页面时，**最好在页面停留60秒再点赞**，有一个正常的浏览动作，点赞太快，容易被知乎作弊机制监测到，且会被判定为刷赞。

如果频繁互赞，很容易被知乎作弊机制检测到刷赞，会被知乎消赞，甚至是封号。

由于点赞群的同伴都是固定，要控制发回答集赞的频率和间隔时间，避免同一批人多次频繁点赞，被知乎作弊机制检测到。

点赞群不足 100 人，建议2天内，只发 1 篇回答的链接到这个群；
点赞群超过 200 人，建议1天内，最多发 2 篇回答的链接到这个群。

02

新账号的运营准备工作

做死不下5个账号的经验，全部告诉你

新账号的运营准备工作


新号不要高频互赞
1
点赞时注意读完和停留时间
2
尽量不要插入第三方外链
3
不要多个账号同一IP登录
4
新号也可以带公众号
5
年费会员，增加好感度
6
养

新账号的运营准备工作

1.不要持续、高频地给同一个账号点赞。高频互赞在知乎是比较危险的行为，可能会被官方判定为刷赞。

ps:高频互赞指的是短时间内对多个内容进行点赞。比如，在1 分钟内给 3 个知乎回答或文章进行点赞。

2.不要用全新账号写完回答就立刻求赞。同时也要避免，总是同一批人给你点赞！！！

3.点赞时注意读完和停留时间。 **新号点赞容易掉**，分享出去的链接，不要秒赞，被系统判定为秒赞，导致扣分。

4.新帐号不要带外链。（包括几百甚至上千粉丝的一些帐号），如果被人举报或被系统检测到，轻则删除回答，禁言账号几天，重则直接封号。

5.不要多个帐号用同一个 IP 登录。一个帐号中枪，其他也会跟着中枪。

6.不能直接放公众号二维码链接或者公众号文章链接。知乎默认是可以引流公众号的，但不能放外链。知乎大 V 或获得大多数用户认同的高赞回答"不得不"放上公众号文章链接，即使举报，知乎也会"睁只眼闭只眼"。

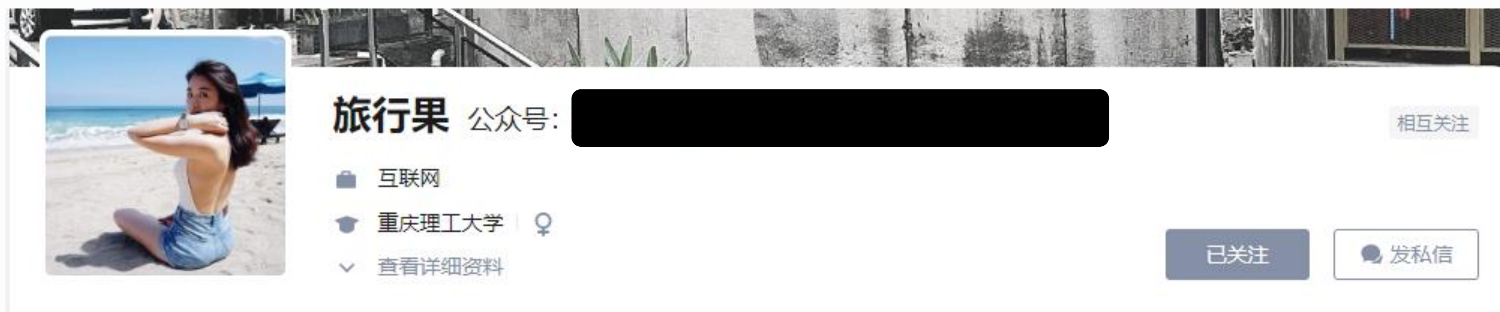
7.买一个知乎的盐选会员。除了可以听很多 live，还能增加点安全感。

8.保持在知乎上的活跃度。多浏览、关注、收藏、感谢，以及多写没有转化设置的回答。

9.多注册几个小号养着。主号被封，小号上位。

一、做好帐号的领域定位

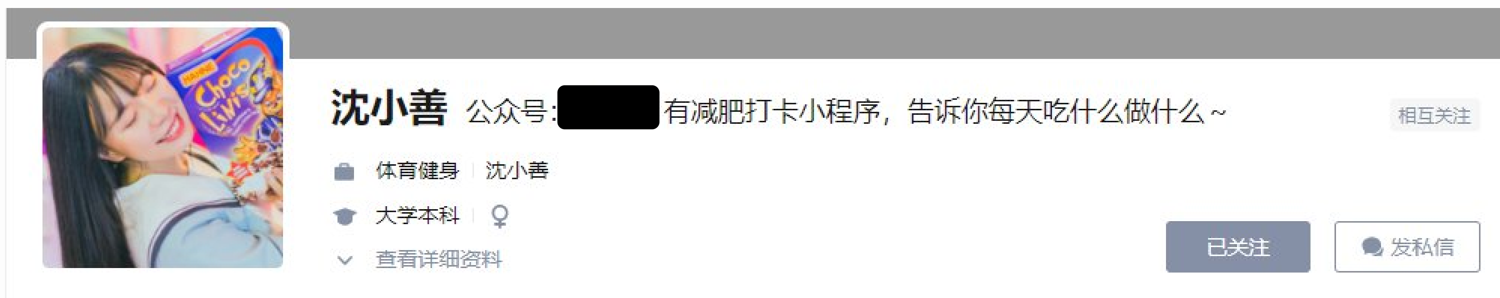
账号尽量做垂直细分领域的定位，这样有助于在话题下的权重积累和推荐量增加。



旅行果：专注旅游类话题



谢春霖：专注职场、创业领域



沈小善：专注减肥领域

二、帐号的基础信息完善

帐号的名称、封面、简介、个人简介尽量完善。



一句话介绍会展现在你的主页和你答题的昵称下方，这里尽量把你的转化点设置上去，吸引用户持续关注。

个人简介是你吸引用户的第二个流量入口，你可以进行更详细的编辑，将这部分用户做再次的引导转化。

封面——封面在移动端和PC端展现样式有很大不同，我个人不建议在这里再做引流设置。

三、答题前的准备工作

（1） 知乎平台有哪些规则是需要了解的

https://www.zhihu.com/terms2（知乎社区管理规定）
https://www.zhihu.com/terms （知乎协议）

（2） 了解知乎平台的流量分发机制

参考威尔逊算法以及知乎流量分发图

（3） 了解平台的调性

推荐严肃认真的内容（优质内容）和部分有趣新颖的内容（内容形式上）

四、建立好一套标准化的人设

欢迎大家关注我的个人公众号[redacted]，专注读书、学习方法论与理财科普，公众号后台

1.回复【高效学习】，教你超好用的学习方法，理科学渣如我，就是用这种方法考到东南大学的。

2.回复【书单】，送你一张**被收藏了8w**次的书单。

3.回复【财商】，告诉你我如何用半年时间从月光族到理财10%+收益，此文还**上过知乎日报**。

❤️ **看完三件事：**

如果你觉得这篇内容对你挺有启发，我想邀请你帮我三个忙：

1. **点赞**，让更多的人也能看到这篇内容（**收藏不点赞，都是耍流氓 -_-**）
2. **关注我和专栏**，让我们成为长期关系
3. **关注公众号**[redacted]，第一时间阅读我专栏的最新课程

谢谢你的支持！

作者介绍



谢春霖

富研社创始人 / 商业顾问 / 《从梦想到财富》作者

微信公众号：[redacted]

知乎专栏：《从梦想到财富》

知乎 @谢春霖

知乎专栏：步步城市指南，**往期精选文章：**

Ms.Bu：全国第一条海景地铁！中国版《千与千寻》海上小火车，文艺...
zhuanlan.zhihu.com



Ms.Bu：食在广州 | 寻味美食之城
zhuanlan.zhihu.com



Ms.Bu：Ins上最火的香港旅拍圣地，手机就能拍大片！
zhuanlan.zhihu.com



Ms.Bu：全球30个极致旅行体验，总有一款适合你！
zhuanlan.zhihu.com



Ms.Bu："最"重庆的耍处 重庆旅游极致体验
zhuanlan.zhihu.com





关注公众号：[redacted]

探寻地道美食

体验特色住宿

享受极致玩乐

折腾出鲜活体验

成为城市旅行家

编辑于 2018-03-01

▲ 赞同 12K ▼ 256 条评论 分享 收藏 感谢 ··· 收起

A

如何筛选好问题?

回答前的准备，筛选问题

如何筛选好问题?

如何
筛选出
好问题

1 什么才算是好问题?

做知乎的目的是引流：**切合自己领域，又具有高曝光、高话题性的问题，才算得上一个好问题。**

2 如何筛选出好问题?

(1) 跟进现在知乎的红利：热榜和视频。
(2) 一些高关注的垂直领域话题。
(3) 某些关键词下排名较高的问题。

3 几个关注点

问题对应的话题关注人数、浏览量

问题的本身的关注人数、浏览量

问题日志：问题是否曾经上过热榜，是否为长期热榜内容、问题近期浏览量增长

如何筛选好问题？



运营做知乎，主要两个目的：打造个人 IP ，为公众号引流。但无论是什么目的，都要有自己的定位。

比如，定位心理学、军事、健身等。你在该领域回答越多，获的赞数、收藏数以及感谢数越多，你在这个领域的权重就越高。

相反，如果你一直都是随性回答，就不要怪知乎老是给你推荐一些乱七八糟的问题。如果你浏览或者回答过军事类题材，哪怕是一次，那么知乎后台就觉得你喜欢军事，然后就拼命给你推军事类的问题，想让你把时间更多花在知乎上，提高所谓的留存率。

想知道自己的知乎定位是否清晰，可以看一下你知乎首页的推荐。

常见问题答疑

Q1：追热榜很难，能不能寻找有机会上热榜的潜力问题呢?

A：可以的，刚上热榜的问题，大多是很新的问题。所以，**近期的新问题，上热榜的概率就越大。**特别是**回答数在 50 左右，关注数在 100-500 之间**，重点关注这类问题的热度变化（关注人数、浏览量）。

具体情况要看领域，有些领域很垂直，这样埋伏的做法就OK；有些领域太广，很难预估哪个问题会近期上热榜。

Q2：如何寻找有潜力的新问题?

A：搜话题，进入话题后，看讨论区出现的问题。点击进去后，看右侧的相关的问题，**留意问题的创建时间、回答数以及浏览量**，着重看浏览量和回答数的变化，特别是该领域的知乎大 V 回答数。



如何筛选好问题？

Q3：如何寻找目前关注度、浏览量很高的热度问题呢？　（推荐优先回答这类问题）
A：可以用 Excel 表，定位到相关话题下，根据浏览量变化进行筛选，分别**记录相隔 8小时、12 小时和 24 小时的浏览量变化**，这是最直接确定问题真实热度的方法。

这样做的好处：把有些关注人数很高，但近期实际热度很低的问题剔除掉。**筛选出高热度的问题，为其准备优质回答。**内容优质+启动赞，更易触发知乎的推送机制，将优质的新回答推送给关注者。

创建时间	问题	链接	关注人数	回答人数	浏览数 10点	浏览数 18点	8小时	浏览数 22点	12小时	浏览数 10点	24小时
2014/6/11	零经验的人都是怎么转行的？	https://www	8,816	115	1,246,782	1,247,199	417	1,247,573	374	1,248,019	446

（以上，就是浏览数很高，但实际热度很低，问题已经冷了的例子）

ps：**浏览时间可以根据自己的需要进行设置。**比如，我最近修改为：9点、16点、21点、第二天9点。要优先去回答，几乎每个月都可以上一次热榜的问题。

如何筛选好问题?

Q4：热榜问题的热度很高，是否要优先追热榜问题?

A：**热榜问题不等于高热度问题。**可以随意点开热榜上排序 30 位左右的问题看下，有些热榜问题的高赞回答还不到 200 赞，证明有些热榜问题的热度，不如那些没上热榜，但具有很高热度的问题。

Q5：输出很困难怎么办?

A：**推荐看书。用拆书的方法，读一两页就能写，记录让你感同身受的点，**再查点资料，就可以输出一篇文章，快速简单上手快。其实我们看同类型的公众号文章，也能拆解的，看观点，再补充案例也是可以的，**最重要的是你要加入你自己的想法**，不然真的沦为洗稿了。

财务部的人为什么这么凶?

排名 35 名的热榜

邀请回答 写回答

54 个回答 按质量排序

95年，在深圳一家小企业做了1年多的财务了，感觉自己现在就是快爆炸的状态，开考虑转行了，私人作坊型的企业永远都不要去，简直能要人命。你永远...

145 赞同 · 19 感谢 · 50 评论 · 14 天前



我们以为自己说话是这样的 [图片] 谁知道一开口就变成这样 [图片] 自从做了财务每天撕三次比吃药还准时不是我们做财务的天生好斗而是不吵吵就不能证明...

81 赞同 · 6 感谢 · 15 评论 · 1 个月前

03

如何打造高赞回答

本质上是为用户提供一套解决方案/满足用户某一方面需求

如何打造优质的回答



如何打造优质的回答



资源盘点型问题（典型格式：有哪些）

热度：高

精准度：高

引流效果：好

难度：一般

核心

为用户提供更便捷的解决方案。

答题要点

更完善的解决方案（统计所有高赞回答的书目），然后筛选出推荐次数最多的（帮助用户节省时间）。

更权威的解决方案（XX大学教授推荐、TED推荐等等）

更精准的解决方案......

如何打造优质的回答

有哪些年轻人「千万不能碰」的东西?

关注问题 写回答

1、塑料小人



2、电疗套装



3、电子海洛因



哪些实用的小方法、小技巧、好习惯能让人每天进步?

已关注 查看回答

白诗诗

不穿内裤满一年！庆祝！！！

曾少贤等 10,117 人赞同了该回答

以下算是我目前的生活小智慧了。全部手打。（值得收藏！）

生活:

※声音日记、视频日记

提醒你这一点，我已经觉得我是很有才的。日记难道只有书
知道答案了，但是平时人们忘记了这一点。可以用声音、用
是自己给自己写吗？家里有宝宝吗？小屁孩怎么写自己的日
我，我才发现我童年没有多少照片，我是很遗憾这一点空白的
频呢？声音呢？**当我看到某位父亲为他的女儿每一天拍一张**
父母，能为你家小孩做这件事情吗？旁人看了会羡慕，何况

※云盘安全问题

你们知道什么是云盘吗？用移动终端拍性爱录影之前，一定
动上传到云盘......两个月后的某一天，你用云盘打包音乐分享
刺激的内容。这东西传播很快的......这不是我瞎编的，请看电

※女士不要开叉坐

穿短裙或者工作裙的女士们，请你们提高坐姿修养。坐的时
很不自由，可是，开叉坐着，让我好几次看到你们内内的颜
呢！！！我 不 同意！

※俯卧撑

有没有人认为健身必要但同时觉得浪费时间？工作间歇、课
30个俯卧撑一两分钟内已经完毕，我猜，不仅劳逸结合，三

※失眠？——可以用书催眠

晚上睡不着？找一本高数或者圣经或......（要你平时看不进的
学习知识了，没有什么损失，不是吗？

※赞美别人

有哪些是你踏入社会才明白的道理?

已关注 查看回答

李小胖、亿师学教育等 28,877 人赞同了该回答

1，一个人的精力，是极其有限的。千万不要高估自己的实际能力，列出各种繁琐计划，比如"一周必须看一本书，一天必须跑步几公里，每天几点必须入睡"这种看起来很好的习惯，但本质上，它是存在很大误区的，生活中的突发事件有很多，一个人不可能日复一日年复一年每天精确规律到都能按照计划表去准时执行完美完成，这是不可能的事情。因此，一旦因为别的原因，而坚持不下去，或者少做了，没有达标，内心就会收到打击，觉得自己自制力不行，其实，这完全就是自己心里的问题，记住一句话:用功不求过猛，但求有恒。

2，无用的社交，会让你丢失自己的思想，只剩躯壳，随波逐流，人云亦云。

3，你曾经所有的傲慢张扬都会在踏社会里让你吃尽苦头，让你明白，什么叫做痛苦，什么是绝望，也会让你懂得，什么是谦虚，什么是低调。

4，书，能给你无穷无尽的力量。

5，欲成事，清心、寡言、静思、实干，此四样，缺一不可。

6，自己，是这个世界上一辈子里唯一能够一直依靠的人。好好待自己。

7，朋友，只能分享喜悦，不要诉说苦恼。

8，精气神很重要，身体健康是根本。

9，谦和能远离祸患。

10，收起你的嫉妒心和焦虑心，当别人成功的时候，我们去为别人鼓鼓掌，聆听一下别人的喜悦。当自己成功时，我们享受一下别人的鼓掌，感受一下自己的喜悦。

11，学习各种东西，一定要切记，贪多嚼不烂，杂而不精，则如同鸡肋，并无大用，宁可不要。曾国藩一语道出了真谛:用功譬若掘井，与其多掘数井而皆不及泉，何若老守一井，力求及泉而用之不竭乎。再补王阳明《传习录》第69中的一句话:"与其为数顷无源之塘水，不若为数尺有源之井水，生意不穷。"

12，不要拽着旧友上路，要在路上寻找"同"友。

13，远离抱怨的人，用胡适的一句话来讲:

我渐渐明白，世间最可厌恶的事莫如一张生气的脸；世间最下流的事莫如把生气的脸摆给旁人看，这比打骂还难受。

14，耐心，是决定今后人生高度和深度的关键。

相关推荐



手绘表达课：用视觉思维练

共 31 节课 试听



低成本健身

跑步学院

14,906 人读过 阅读



刘看山 · 知乎指南 · 知乎协议 ·
知乎隐私保护指引
应用 · 工作 · 申请开通知乎机构号
侵权举报 · 网上有害信息举报专区
违法和不良信息举报：010-82716601
儿童色情信息举报专区
电信与服务业务经营许可证
网络文化经营许可证
联系我们 © 2019 知乎

如何打造优质的回答

学习 学习方法 努力 修改

如何保持长期、持续、稳定的努力？ 修改

学习总是三天打鱼两天晒网。这段时间考试不好、有危机感，就发奋学习几天；等过段时间成绩稍有提升，又会懈怠，再度成绩下滑。如此反复循环，导致成绩波动严重，...显示全部

已关注 查看回答 邀请回答 11 条评论 分享 举报 ···

查看全部 325 个回答

[redacted]

李三科、智者忧、沈小善、静静教主、谢春霖等 5,598 人赞同了该回答

保持长期、持续、稳定的努力，不就是指的自律吗？

你觉得没法持续努力，根本原因可能是：你觉得这事情不重要。

很多时候，我们认为自己不够自律，本质上是：我们根本不知道自己到底想要什么，更不知道自律能带给我们什么好处，那自律又从何谈起？

我曾经看过一次TED关于如何自由掌控时间的演讲：

论证（分享）型问题？ （典型格式：如何）

热度：高

精准度：高

引流效果：较好

难度：高

核心

提供逻辑严谨的解决方案并且能说服用户

答题要点

树立自己的权威，有明确的观点、逻辑自洽、合适的案例举证。

（简述：能够读得通的干货内容，比别人家的更优秀）

如何打造优质的回答-实际案例

怎么提高表达能力? 修改

感觉现在写的文字说的话都像小学生一样，平淡直白，词汇量极小，尤其是形容词，几乎不会用，因为需要的时候脑子里完全想不出来。但是从小到现在都很爱看书看文...显示全部

关注问题 写回答 邀请回答 60 条评论 分享 举报 ···

399 个回答 默认排序

[redacted] CEO / 公众号：富研社

曾少贤等 25,538 人赞同了该回答

表达能力不够，并不是词汇量的问题，就像你看奇葩说，感觉他们都很会说话，可是你把每一句话如果单独拆开，会发现也都很日常，甚至直白的有点俗...



这句没有任何形容词的直白对话，被评选为《奇葩说第一季》最佳语录

表达能力不够，主要是因为思维能力不行...

- **开篇点明中心观点**

表达能力不够，主要是因为思维能力不行...

如何打造优质的回答-实际案例



- 层层递进，证明自己的观点

分论点层层升华，从思维没有结构，到语言是思维的传声筒，所以语言没有结构

最后提出解决方案：你需要结构化思维

如何打造优质的回答-实际案例

语言是思维的传声筒

如果你的思维没有经过整理，就会像这堆乱糟糟的衣服，你拥有他们，却无法理解他们！

自己看着难受，别人听着难懂！

那怎么办？如何让思维变得既全面又有序呢？

你需要结构化思维

所谓结构化思维，就像是把衣橱里的这些衣服，分门别类的整理好。

比如按季节分类，按穿着场合分类，按服装风格分类等等..



- 层层递进，证明自己的观点

每一个分论点下面，用案例进行论证，从而增强说服力。

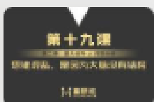
如何打造优质的回答-实际案例

所以，要解决表达能力的问题，首先你先要学会结构化思维！

不过，这个并不是一句话就能说清楚的方法，我为此专门写了一篇文章，带你从最基本的地方开始说起，帮助你快速学会结构化思维。如果你有兴趣，可以移步阅读：

谢春霖：思维混乱，是因为大脑没有结构

zhuanlan.zhihu.com



❤️ **看完三件事：**

如果你觉得这篇内容对你挺有启发，我想邀请你帮我三个忙：

1. **点赞，** 让更多的人也能看到这篇内容（**收藏不点赞，都是耍流氓 -_-**）
2. **关注我和专栏，** 让我们成为长期关系
3. **关注公众号「富研社」，** 第一时间阅读我专栏的最新课程

谢谢你的支持！

- **总结升华，全篇完结**

通过结构化思维的进一步诱导，引导用户关注专栏和公众号。每一步都环环相扣，非常之经典的总分总结构的议论文。

如何打造优质的回答-常见的论证结构

总分式

并列式

递进/对比

总分总要点:

先提出自己的核心观点，然后用子观点+案例加以证明，最后再进行总结和升华。

并列式要点

各分论点之间并无直接的上下层级关系，各个论点之间独立

递进/对比

每个分论点之间有相互联系，要么形成对比。例如在国企内待着没有前途、在互联网高运营有前途就是对比

如何打造优质的回答-常见的论证结构

1、总分总结构 （90%的论述文都是这种结构）
核心观点 —— 子观点 —— 总结和升华
子观点的三种关系：并列关系、递进关系、对比关系。

- **并列关系**

范文：《国企辞职2年，我从月薪3000到年入百万的三点至深感悟》
三点感悟：稳定的代价是消耗未来、跳转能力很重要、越年轻越要挣钱（思维导图）

- **递进关系**

范文：《为什么越强的人越怂》（百度搜索一下即可）
从一个具体的例子到现象，从现象到逻辑分析

- **对比关系**

范文：《国企辞职2年，我从月薪3000到年入百万的三点至深感悟》
继续留在国企的坏处 VS 辞职创业的好处。

步骤：提炼观点——思考子观点——寻找素材——调整优化——总结升华。

如何打造优质的回答-常见的论证结构

2、平行结构（堆积型）
《谢谢你爱我》 公众号：视觉志 （微信搜索即可）
一个一个素材，用图文并茂的方式展示出来

3、汇总型
《这10 个工具让你高效制作PPT》
链接：https://zhuanlan.zhihu.com/p/23315686

同一个主旨：
- 具有相同特点用处的资源；
- 同一群人需要的资源；
- 同一个问题的多个解决方法。

4、叙述结构（人物故事型）
- **时间线**

核心：同样要有主旨；资料搜索齐备；主次分明。
《她25岁离婚，中年再丧夫，如今拼出几十亿身家：靠自己的女人最好命！》（百度搜索即可）

- **逻辑线**

核心：复原事件过程
《迪士尼摸臀事件：你长这么丑，我儿子摸你一下怎么了？》（微信搜索即可）
第一层：小孩错了，姑娘没错；
第二层：小孩家长是错上加错；
第三层：很有可能是家长教育造成小孩的问题；
第四层：不知是非时候，更要引导是非。

如何打造优质的回答-常见的论证方法

道理论证

常用

通过专家、权威的话或者结论，来证明我们要表达的观点。

演绎论证

从客观规律到特殊个例。

举例论证

常用

通过列举案例，从而证明我们的观点。

对比论证

两个不同观点的碰撞对比，从而得出正确的观点。

归纳论证

通过类似的普遍案例，归纳出一个通用的规律。

如何打造优质的回答



故事型问题？ （典型格式：无典型格式）

热度：高

精准度：一般

引流效果：一般

难度：高

核心

总有一个点能打动用户，调动其高唤醒的情绪（激动/同情/感动...）

答题要点

1、你要做别人羡慕的人——24岁年薪百万
2、你要卖惨，博取同情——从小家里就穷，经受N多不公平
3、原来很惨，现在很牛逼——从工厂小妹到上市公司总监
……

如何打造优质的回答

知乎 首页 发现 话题 韩国娱乐圈有多乱 提问

互联网 职业发展 职业规划 转行 兴趣和职业 修改

你是如何转行的？转行容易吗？ 修改

非艺术类科班出身，机械模具专业毕业2年后参加平面设计培训班，跨行做平面设计三年，期间断
续续都是在小公司漂着，有的就我一个设计，有的招几个毕业生接一些...显示全部

已关注 查看回答 邀请回答 215 条评论 分享 举报 ···

查看全部 2,867 个回答

丸子
UI设计师

知乎日报收录

老沙等 61,661 人赞同了该回答

本人94年的妹子，家里穷，没上高中，初中毕业听从父母安排上了中专。

专业-服装设计与工艺，学历低，知识浅薄，毕业后只能从基层做起，车间里剪线头的工人，到后
车间流水线制作。

工厂蛮累的，机械式的工作，日复一日，压榨工人比较常见，加班加点很正常。
工厂里的人普遍学历很低，两部分人群，一是初中、辍学、学习服装相关的中专生，二是大妈，

赞同 61K 8,631 条评论 分享 收藏 感谢 ··· 收起

知乎 首页 发现 话题 韩国娱乐圈有多乱 提问 33

职业发展 生活经历 人生规划 性格 修改

你最穷的时候是什么时候，是怎么熬过来的？ 修改

如题 相关问题：你最苦的时候是什么时候，是怎么熬过来的？ - 生活 请说说你最有钱或者觉得
最富裕是什么时候？什么感受？ ...显示全部

关注问题 写回答 邀请回答 169 条评论 分享 举报 ···

8,658 个回答 默认排序

Susu
机械/OCD/吃

李小胖等 15,812 人赞同了该回答

我90后。小时候家里大人聊天没两句就讲谁谁又下岗。那会国家大环境经济不好。爸妈离婚以
妈一个人带着我。她厂里发不出工资，就去外面找了个活，每个月600。但是没时间照顾我，把
寄放在爷爷奶奶家，每个月给他们300块生活费。我爸每个月给我200人民币抚养费。我多病，
去医院都觉得花掉很多钱很心疼。对没钱这件事映象很深的一次是我妈有个周末把我送去爷爷
家，路上说要给爷爷买条白沙烟。她钱包里只有几张十块的，具体多少不记得，但是刚好是只
条烟。我特别紧张，生怕我妈真的去买了烟没钱吃饭，就一直说，这次不买了呗下次再买啊，
我们买个软的白沙不要买硬的啊。我妈最后还是买了，贵的那种。掏钱的时候我背对着小卖部
忍不住哭了起来。小孩子心里对没钱的恐惧吧。

小时候这种没钱的场景有很多。我对钱一直比较小心翼翼。反而是我妈性格粗拉，有钱就快快
花了。我爸一直在国外，我初中的时候我爸决定给我办手续出国，本来想着我大学毕业手续能
好，我正好去国外深造或者直接工作。可是直系亲属关系手续巨快，一年不到我就得出国。我
放心，怕我在外面一个人受委屈，毕竟我爸有自己的家庭。而我不怎么见我爸，但是对我爸映
莫名的好，小时候一度把他定为我最喜欢的人排名第一。后来想想大概是因为我妈会打我，可
爸不打我，每次回来还带好多巧克力。后来就这么着出国，住在我爸家。

一个人到国外，很孤独。我跟我妈打电话怕花钱，于是每次都只讲到59秒，怕多一秒要收下个
的钱。我爸跟我并不是那么亲近。和他家人的关系一开始还不错，但是很快也开始变味。都是
问题。他老婆，我叫阿姨，想要我妈负责我的生活费。开出一个月几千美金的高价。而我当时
公立学校，不需要一分钱学费，平常也不买东西，每天花销就是3块钱政府补贴的午餐。每年因
个人头还能给我爸省税。于是我也开启倔强模式，觉得当年你们一个月也就给我200人民币，现
凭什么要我妈给你们几千美金的生活费。我妈的经济状况比起当年买烟那会已经好了很多，但
多也就算小康，没房没车每天还要出去跑保险。我爸妈不联系，我也没跟我妈说生活费的事。
我阿姨抬头不见低头见就开始找茬。明着暗着骂我，骂我妈。要我做家务抵钱。我爸比较软弱，
有问题最先就是想到要我退让。有次我爸说，都是因为你，我家都要毁了。我才16岁，心理也
大，觉得自己很罪恶，所以也总是选择退让。

关注者 78,302 被浏览 30,453,059

他们也关注了该问题

你身边有哪些年入过百万的90后，他们是怎么做到的？ 关注问题 写回答

在国内正常人走正常的职业体系，不存在28岁拿税前100w的可能。

可以去猎头网站看一看，人家年薪百万的都要求啥人：10年乃至15年以上本行业工作经验、亿元项目操盘经验、特殊渠道、自带稀缺资源、对之前title有要求，甚至年龄也要去35以上等等等....

别年入百万了，三十岁前争取税后20吧。

编辑于 2018-05-16

赞同 73 37 条评论 分享 收藏 感谢 ···

阿七学姐
公众号：半夜发疯，带你逼出一场戏

2,717 人赞同了该回答

做自媒体呀！

90后女生我走路带飞做公众号年入百万。

00后女生木汁做公众号号月入10万+。

我今年23岁，去年也开始做自媒体了，写了几个月，没划出一点波澜，终于某一天蹭到某个明星的热点，第一篇百万+文章出来了，激动的一晚上没睡觉，收获了一批忠实粉，还有很多千万级大号找我转载约稿，稿费还蛮高的。

后来只要有热点，就算凌晨我也会爬起来写，就这样一个月有好几篇10万加，粉丝也有30万左右了。

还有1家出版社找到我，和我谈出书，编辑说只要出书一定有钱赚的。

年底的时候就赚了一笔钱，从三人出租屋搬到单身公寓，还给自己买了一辆车，全额付款十几万左右吧。

虽然不贵，但是我自己赚钱买的，很满足了。

以前不敢养猫，自己都养不活还怎么养猫？有钱了买了两只英短，每天睡觉左拥右抱。爽啊！

有时候写稿子太累，就直接叫外卖，我住的这外卖大部分100起送，如果换作以前我是饿死也不会叫的，但是现在我也会时不时叫那么几次。

给爸妈还存了一笔钱。

今年年初在乌鲁木齐最好地段分期了一套房，100多万。

赞同 2.7K 470 条评论 分享 收藏 感谢 ··· 收起

相关问题

日入十万，难吗？ 83 个回答
你是怎么做到年入千万的？ 14 个回答
你是如何做到月入10万的？ 255 个回答
如何评价twice的单年度百万销量和单年度36个一位？ 15 个回答
想问下百万千万以上有哪些有道路的车？ 7 个回答

相关推荐

手绘表达课：用视觉思维统 共 31 节课 试听

低成本健身 跑步学院 15,022 人读过 阅读

刘看山 · 知乎指南 · 知乎协议 ·
知乎隐私保护指引
应用 · 工作 · 申请开通知乎机构号
侵权举报 · 网上有害信息举报专区
违法和不良信息举报：010-82716601
儿童色情信息举报专区
电信与服务业务经营许可证
网络文化经营许可证
联系我们 © 2019 知乎

如何打造优质的回答



高赞回答+书籍



高赞回答结构



模仿高赞回答



原创爆款

优质回答的标准化打造流程。

一、如何解决没有选题的问题

（一）选题发现

选题之间是有"优劣"之分的

三个重要考虑的方向：

1、当下热点事件
2、共性的痛点和情感
3、常见现象的批判性思考

小结：不论写哪一类文章，都需要你有一个中心观点。别像记流水账那样，想到什么就写什么。

（二）选题分析

分析什么？

- 普遍性思考——是普遍的现象还是特殊的个例
- 受众面分析—— 同类人群、感同身受人群、感兴趣人群
- 热度分析——微信指数、微博热搜、百度指数、朋友圈数量、媒体跟进情况
- 痛点分析——在不在意、有多在意、紧迫程度、多想解决

选题是个优中选优的过程

二、如何寻找文章的选题

1、**生活是绝佳的选题库**，贯穿和记录生活中的经历，也可以从综艺节目、电影等获得。

2、**微信大号是最好的指导老师**
大号的普遍特点：选题强、内容好、运营佳
如何看大号：迅速过一遍、重点看几篇、及时做记录
定位相似的小号也可以重点追踪
历史文章是个大宝库

3、**微信朋友圈非常有价值**
转发内容：观点深入人心、热点事件、内容有用、表示我很优秀。

添加读者为你的微信好友，这样你就可以通过他们的朋友圈，做到了润物细无声的用户调查。



二、如何寻找文章的选题

4、微博热搜
微博是最先爆料、容易传播的平台，信息全面、更新及时、影响力大、指示性强。想想王宝强控诉马蓉婚内出轨事件

5、微信看一看在迅速崛起
微信看一看也可以作为你调查用户的一种手段，只不过你需要添加读者为你的微信好友。

6、粉丝留言的价值巨大：文章评价、自身诉求、其它建议
在用户反馈中，我们一般都很害怕被用户喷，其实这类用户正是我们产品的粉丝，根据用户反馈及时调整内容。**不怕用户喷，就怕用户沉默。**

7、书籍和文章取之不尽、用之不竭
知乎大 V、罗辑思维的许多素材，都是来自于一些著名的书籍或者专栏。通过阅读书籍输出内容，做到"学以致用"。

三、标题和开头

（一）标题的作用

知乎回答虽然没有标题，但回答的第一句话，一定程度起到了标题的作用。

1. 决定了用户打开率
2. 决定了回答的推送打开率
3. 指示回答核心内容
4. 塑造作者风格

运营新手花在标题上的功夫，往往不够。

好的标题的必备要素

戳中了人性的弱点：好奇心、功利心、八卦心、共鸣心、愉悦心

爆款标题的形式特征:

1、反差（矛盾）：
《别再用勤奋掩饰你内心的懒惰》

2、嘲讽（击中内心）：
《你只是看上去很努力》

3、对称:
《圈子不同，何必强融》

ps:建议在标题上多花点时间

三、标题和开头

1、好奇心

想知道更多未知的信息、想知道问题的答案、想知道悬念的结果

范例：《马云铁军销售冠军：从月薪3000到年入百万，他靠的是什么？》

- 省略法 —— 《他四十岁被开除，3年身家超百亿，没想到却......》
- 问卷法 —— 《我是如何用一篇文章赚到 40万的？》
- 欲言又止法 —— 《从摆地摊到月入 10 万，他只用了一招》

2、功利心

想变得更好、相比别人好、想得到好处；结果承诺、结果暗示、抛出好处

范例：《这套PPT制作方法，帮几万人提高了水平》

- 《他一年从月薪3000到年入百万，只用了这一招》
- 《这套PPT制作方法，帮几万人提高了水平》
- 《学会3 招，你也可以月入过万》

三、标题和开头

3、八卦心

公众人物的私生活、公众事件的详详细过程、野史、秘史、香烟史、熟悉人物的不熟悉事件

范例：《xxx离婚了，没想到真实原因居然是……》《xx事件背后，12 个不为人知的细节》

足够长度、分段式、戏剧性

《他四十岁被开除，离婚欠债200万，今公司市值20000亿》

《以"妓女"出道，她被娱乐圈封为最丑，如今却成1 个亿粉的女神》

4、共鸣心

相似的经历、相似的人群、共通的感受、相似的观点

范例：

《职场人不相信眼泪，要哭回家哭》《未来 5 年，将有超过 50% 的人失业》

观点鲜明、情绪助词、代入感

《对不起，这次我撑xxx》

《致贱人，我凭什么帮你？》

《罗玉凤，励志就代表你可以不要脸吗？》

5、愉悦心

娱乐性、故事性、曲折性、传奇性

范例：《他四十岁被开除，离婚欠债200万，今公司市值2000亿》

四、如何提炼文章观点

新手难题：提炼不出深刻的观点。大众化、浅层次的观点作用不大

（一）什么是好的观点

三个要素：

- 创新性：比较少人能想到的，具有差异性的观点；
- 逻辑性：逻辑自洽、案例支撑
- 深刻性：深入本质、给人启发、引人思考

1、反向思考法：

（1）符合直觉的观点A，寻找A的反向观点B，思考观点B是否可能成立（找到依据）

（2）符合直觉的观点A，寻找观点A的瑕疵与漏洞，找到A的补充B和C

观点A：努力是成功最主要的因素
观点B：大部分是成功者，运气反而更重要

观点A：我们要努力变得更合群
观点B：真正优秀的人都不怎么合群

四、如何提炼文章观点

2、定义思考法：
司空见惯的名词A，思考A准确、全面的定义，重新定义A

努力：在学习、工作上花大量的时间和精力
真正的努力：能够持续进步和突破的努力，而不是重复做一些事情

别再用勤奋掩饰你的懒惰

3、共同规律总结法：
事件A，事件B，寻找共同的规律

男子私闯动物园被老虎咬死
男子和混混吵架被一刀捅死
共同规律：不讲规则的人面前，规则保护不了我们

4、提升方法：比照学习法
自己的观点和论证，别人的观点和自己的论证，别人的论证和自己的论点，不断总结和反思

五、如何让文章脱颖而出

1、脱颖而出的两个方面

1、文章更牛逼；2、有个人特色
让自己的文章更有风格和特色；风格就是独一无二的作品和标签。 —— 被人记住

2、独特的词汇使用

郭敬明：忧伤、明媚、流泪、四十五度、落寞、孤单、孩子、阳光、回忆、夏至
咪蒙：渣男、贱人、备胎、傻逼、人品、套路、我呸、关你屁事
持续积累和使用有辨识度的常见词汇

3、独家的修辞手法使用

韩寒：我护球很像梅西、射门很像贝利
余华：重复的句式
咪蒙：不要和自己比，要和厉害的人比，知道差距后，才好去跳楼

最应该练习的几种：
比喻、排比、反转（幽默）、感叹（情绪的渲染）

4、独特的句子节奏

什么决定节奏？**词语的使用、断句的方式、句子的长短。**
春水初生，春林初生。春风十里，不如你。— 冯唐（断句）

5、口头禅和常用语

薛之谦：我的心愿是世界和平

6、独特的个人写作套路

六神磊磊读金庸：金庸的故事、人物讲万事万物
阿何：严密、深入、全面的逻辑分析
咪蒙：一篇文章十几二十个小故事
风格的打造贯穿写作生涯！！！
最符合新手的是风格模仿：词汇模仿、句式模仿、节奏模仿

五、如何让文章脱颖而出

（一）精确的人群定位

相似的生活经历、相似的工作、相似的处境、相似的地域、相似的问题。同一类人会有相似的思维模式，关注点，痛点。

为群体发声的好处：

1. 打动少数 = 打动大多数
2. 更容易把握切入点
3. 社交传播效率更高
4. 容易传播到更大的范围和群体

在写之前，想想为谁而写？为哪个群体发声？

《在北京，有2000万人在假装生活》北京打拼者、城市打拼者、打拼者

（二）普遍性的人类情感

- 《致贱人，我凭什么要帮你？》普遍性的情感模式 — 愤怒、失望、痛苦
- 《谢谢你爱我》广义的爱
- 《在北京，有2000万人在假装生活》艰辛和无奈
- 《疫苗之王》愤怒、无奈

（三）鲜明的立场

太多理性刻板的文章，为啥总是少人看？

立场的重要性：

1. 复杂的内容读者看不懂；
2. 读者阅读需要的是得到指引；
3. 绝对的正确未必存在；
4. 追求相对的正确和自洽的时候保证立场（要有足够的说服力）

五、如何让文章脱颖而出

（四）情绪调动成功到位

共鸣来自内容，也来自技巧；句式以及修辞手法；词汇的挑选。

A：所以，这样做显然是不可行的。
B：难道你以为这样做就可以解决问题吗?

A：面对这样的情况，逃避、无为和放弃都是不可取的。
B：事已至此，你还想怎么样？逃避不可取，因为逃避只能证明你的懦弱；无为不可取，因为无为只能证明你的无能；放弃不可取，因为我们已经没有什么能再放弃了。

A：你怎么能这样做呢?
B：你这样做是在找死吗?
C：这样做的人显然都是傻逼。

（五）和大中型热点挂钩

- 制造爆点 — 从社会中想象出热点；
- 利用热点 — 通过事件本身的热度出发
- 回答发布的的时间节点，也非常重要（大众关注点迅速上升，但还没到全民皆知）

04

如何获得知乎推荐，快速涨粉

你的账号起飞的关键——热榜、推荐、视频流量池

优质的内容是一切的基础

如何获得知乎推荐，快速涨粉

利用好流量红利

随着知乎新一轮融资（10月），知乎的用户也迎来了进一步的增长，目前已经超过2亿注册，也有很多流量红利等着你去挖掘。



知乎热榜

目前热榜前10的问题，基本可以保持在几十万的流量。

视频

视频在回答页依旧有单独的入口，对于回答初期曝光能提供一个多的曝光渠道。

目前视频还未要求必须原创。

知乎热榜的4个关键词



条件1



条件2



条件3



条件4

也就是说，我们只需要在24小时内，满足一个问题的浏览量、互动量和专业加权足够，那么这个话题就很容易登上热榜。

知乎引流应该怎么做?



图片、文字提醒
(通过勾子吸引读者)

知乎 首页 发现 话题 提问

书籍推荐 推荐 文化 书籍 文学

关注者 192,276 被浏览 20,033,598

有哪些十分惊艳的书值得推荐?

类似问题：有哪些十分惊艳的电影值得推荐？- 影视评论 有哪些十分惊艳的音乐值得推荐？- 歌曲 有没有书让你们觉得特别惊艳？ 有没有书让你们觉得别具特色...显示全部

关注问题 写回答 邀请回答 91 条评论 分享 举报

查看全部 3,789 个回答

学苑君
微信公众号：学苑君

浪得等 6,821 人赞同了该回答

本人爬取了这个问题下的2873个答案，并对答案进行数据分析，其中一共出现了1914本书籍，根据每本书籍的提及次数对书籍进行排序，盘点出最值得推荐的50本书。

以下是前50名榜单：

有哪些值得推荐的书籍

排名	书名	提及次数
1	《百年孤独》	61
2	《白夜行》	56
3	《1984》	49
4	《三体》	47
5	《活着》	45
6	《红楼梦》	36
7	《平凡的世界》	28
8	《追风筝的人》	28
9	《围城》	26
10	《动物农场》	25
11	《人间失格》	23
12	《黄金时代》	22
13	《霍乱时期的爱情》	21
14	《白鹿原》	20
15	《小王子》	20
16	《沉默的大多数》	19
17	《悟空传》	19
18	《解忧杂货店》	19
19	《明朝那些事儿》	18
20	《看见》	17
21	《嫌疑人X的献身》	17
22	《金瓶梅》	17

赞同 6.8K 140 条评论 分享 收藏 感谢 收起

关于作者

学苑君
微信公众号：学苑君

回答 24 文章 15 关注者 12,942

+ 关注 发私信

被收藏 10,068 次

关于学习 7,662 人关注
帕洛夏尔 创建

英雄！我隐藏的这么深，...4,068 人关注
冯琪 创建

14 人关注
小人物 创建

学习 5 人关注
捡了个大便宜w 创建

作文 4 人关注
清谷 创建

相关问题

有哪些关于爱的好看的书？ 20 个回答

它可能帮助你进行自我开发、超越；改善心智模式、提高认知的能力；对组织的团队学习和建设；系统的思考都有启发和可实际操作的意义。

只有学习型组织才是常青树。

非常值得反复阅读！

推荐完毕。

彩蛋：想要获得以上干货，关注我的公众号 回复【年轻人】就可以得到了。

希望能帮助你节省时间。

注意：目前影视资源和书籍需要慎用，尽量用一些目标用户需要，你能搞到，但是不违法不违规的一些内容。

知乎引流应该怎么做?

比如让一个理智型的人才去做学术或者技术，获得成就的概率就会比搞艺术大得多。

如果你还不了解自己的优势在哪里，建议做一个**九型人格专业测试**，这是目前美国斯坦福推荐的最权威的职业测试方法之一（**网上专业版的不好找，可以到我的微信公众号** [redacted] **进行测试，是九型人格官方授权的**）。

九型人格测试可能并不能给你十足的建议，但是能够让你清晰了解自己的优势点，然后结合优势，找到一些优势的职业方向。

在文字内部设置一些诱导点



配图内部植入品牌

刚毕业就开始迷茫，已经很幸运了，还有时间可以试错、可以找到自己的方向，而不是等到中年。

迷茫的大学生可以先看看这篇文章《毕业3年，3座城市，3次转行》，作者经历了每个大学生都会经历的迷茫，3次试错之后，最终找到了正确的职业目标和方向。

确定自己的职业目标就是确定个人未来发展目标，你也可以理解为想清楚未来自己到底想过什么样的生活。

顺势而为，插入外链

微信公众号

关注后回复“简历”，可获得100份优质简历模板

回复“面试作品”，可获得 试作品

文末植入微信号或者公众号（官网等）

知乎引流应该怎么做?



通过精选评论置顶

420 条评论 ⇄ 切换为时间排序

精选评论（1）

(作者) 6 个月前

我写了一个打卡软件，免费给大家用，告诉你每天吃什么，做什么，大多数人第一周就有效果。

公众号 里面有打卡软件和常见的减肥问题，打卡软件是机器人，有点傻，多花点心思看她的回复。

以免有人卖减肥药，代餐，奶昔，以及一切糊弄人的玩意，特此申明，我是正常吃牛肉鸡肉鱼肉猪肉和主食瘦下来的，没有使用任何补剂和药品。 希望你也瘦下来~

708 查看回复

注意：目前影视资源和书籍需要慎用，尽量用一些目标用户需要，你能搞到，但是不违法不违规的一些内容。